

**SOMOS LA OPCIÓN
MÁS RENTABLE
Y SEGURA**



grupo virtual

**LE
PRESENTAMOS:**

El plan de negocio más rentable y seguro para su agencia de viajes:

1 coste: 1.500 euros

2 Sin avales. Sin Royalties. Única cuota fija

No cobramos royalties por las ventas, cobramos cuota fija al mes 100€

3 Cursos de formación y de reciclaje. Apoyo continuo.

- Formación total y permanente en todas y cada una de las áreas necesarias para el desarrollo de la actividad de una agencia de Viajes.
- Se impartirá 1 semana de curso teórico en nuestra Agencia piloto. Se realizarán también cursos periódicos de especialización y de reciclaje, con el fin de evolucionar con el sector turístico.
- Nuestra formación consta de las siguientes fases, con el fin de dar una formación integral:

- Formación inicial y práctica.
- Apoyo constante y personalizado.
- Cursos y seminarios de nuevos productos, nuevas técnicas, etc.
- Cursos de reciclaje.
- Formación continua y si lo necesita también on-line (para su rapidez y economía).
- Programa de reservas on-line, al momento podrá realizar consultas, reservas o ventas, a cualquier hora, con los mínimos gastos y sin esperas al teléfono.
- Programa de Gestión propio.
- Amadeus - IATA
- Fiscalidad.
- Imsero.

Técnicas comerciales (impartidas por nuestros mejores agentes de viajes, con una gran trayectoria en nuestro grupo y con un alto nivel

- Apoyo a organizar y comercializar productos propios
- Apoyo en ferias
- Cursos de reciclaje continuos

4 Altas comisiones (hasta un 30%)

El objetivo final es incrementar la rentabilidad de la Agencia, mejorando su oportunidad de negocio y de beneficio. Con lo que multiplicamos nuestra posibilidad de negocio y rentabilidad

GRUPO VIRTUAL dispone de un departamento de elaboración de paquetes turísticos y su posterior comercialización.

5 Estudio de viabilidad

Análisis y estudio previo de viabilidad de cada nueva Agencia de Viajes.

Este estudio es un requisito imprescindible para el lanzamiento y financiación de este proyecto, teniendo en cuenta que llevamos más de 25 años, y nuestra seriedad y experiencia nos avalan.

Periódicamente hay un seguimiento de sus ventas, para que se consigan las metas propuestas. Para conseguir cumplir con sus objetivos de rentabilidad. Análisis y aplicación de medidas con prontitud, para conseguir los objetivos marcados, que garantizan su viabilidad.

6 Carencia de 3 meses

Comprometidos con usted desde el primer momento en la apertura de su nuevo negocio, le ofrecemos los 3 primeros meses con cuota mensual 0.

7 Tramitaciones legales y oficiales. Tramitación nombre comercial.

- Tramitación de la licencia de Turismo
- Cesión de imagen de marca
- Tramitación de la denominación social (dentro del servicio de Asesoramiento y Gestión).
- Tramitación de altas de Amadeus, IATA, RENFE, Imserso, con departamento propio de billeteaje en la Oficina Central.
- Alta de mayoristas
- Programa de gestión propio
- Tramitación de subvenciones
- Tramitación de los avales
- Tramitación de responsabilidad civil

Gestiones a realizar por el asociado:

- Constitución de la Sociedad, alta de autónomo y fiscal
- Trámites de alta de la licencia municipal de apertura del local
- Alta Telefonía, línea y ADSL
- Altas de agua, luz etc.
- Solicitud de Nombre Comercial
- Planos correspondientes al local oficiales
- Reforma del local

Registro nombre comercial en Patentes y Marcas y pago de las tasas correspondientes.

8 Últimas tecnologías. Intranet conexión mayoristas. Amadeus. SMS.

Programa de gestión conectado mediante Intranet a la central de GRUPO VIRTUAL.

Web panel y Workshop: panel de acceso a mayoristas, servicios y ofertas exclusivas para su Agencia, podrá realizar directamente con los Mayoristas, peticiones, consultar on-line, reservas, para su mayor agilidad, economía y transparencia.



9**Buscador de vuelos, reservas de entrada, hoteles, alquiler de coches**

- Buscador hotelero: Herramienta que facilita la búsqueda de hoteles entre todos los mayorista seleccionados, permitiendo ordenar las búsquedas por los criterios libremente seleccionados (precio, categoría..).
- Buscador de Vuelos: Aplicación propia con motor de búsqueda Amadeus. Con el buscador propio integrado en el portal la agencia no perteneciente a IATA podrá enviar la cola para emitirse siempre bajo prepago.

10**Servicios de suministros**

Tenemos los mejores precios y la máxima rapidez de servicio en los complementos para el desarrollo de su actividad, Ud. preocúpese solo de vender, para el resto de complementos y servicios tiene un equipo de profesionales a su servicio.

- Merchandising (Maletas, camisetas, artículos de regalo y de viaje, etc.)
- Papelería (sobres, tarjetas, porta-bonos, etc.)
- Asesoramiento para la adaptación de la Ley de protección de datos. (Legalidades obligatorias)

11**Viajes promocionales**

Desde GRUPO VIRTUAL Central se realizan diferentes viajes promocionales o viajes de familiarización.

El objetivo de estos viajes es el conocimiento del producto para su buen dominio de los destinos turísticos, (se explica y se vende mejor lo que se conoce), lo que mejora su profesionalidad y la posterior transmisión de conocimientos al futuro viajero por parte de nuestros Agentes de Viajes del Grupo Virtual.

12**Programa de gestión**

Programa de gestión de una solvencia contrastada, y con los últimos adelantos integrados, capturas de reservas desde las web de mayoristas, control de rentabilidad de expedientes, conexión remota.

Página Web propia de la Agencia de Viajes, con la posibilidad de introducir producto propio. Actualizado en los principales buscadores.

Le suministramos una cuenta de correo de dominio propio de gran capacidad y con un servidor exclusivo, ofreciendo la posibilidad de tener varias cuentas por Agencia.

Inversión

La inversión tipo para una agencia de 40m es la siguiente:

Opcional:

Mobiliario: 1.700 €
 Rótulo y banderola: 1.100 € (rótulo de 3 mts)
 Papelería: 470 €
 Ordenadores

Canon de entrada: 1.500 €**Cuota mensual: 100 €****Carencia de 3 meses****Sin avales.**

LE OFRECEMOS:

Estudio de viabilidad

Sin avales, sin royalties. Única cuota fija.

Tramitación documentación título.

Cuota mensual 0 durante los tres primeros meses.

Formación personalizada y continua.

Altas comisiones (hasta un30%)

**Últimas tecnologías. Intranet conexión directa mayoristas..
Amadeus. Sistema SMS.**

**Servicio de suministros (merchandising, papelería,
publicidad...)**

Viajes promocionales.

Programa de gestión V.S Viajes, web, correo electrónico.

tan sólo **1.500 €** de coste



grupo virtual

telf. 96 206 20 94
www.grupovirtual.es

